



Warum **95 %** der KI-Projekte scheitern.

...und wie Sie es besser machen. Ein Workshop für Inhaber und Geschäftsführungen im Mittelstand und Handwerk.

● BEVOR WIR STARTEN

Was erwarten Sie von diesem Workshop?

Was muss heute passieren, damit sich die Stunde für Sie gelohnt hat?

● ZUM EINSTIEG

Wer von Ihnen nutzt heute schon KI im Unternehmen?

Und in welcher Form?

■ ankerkern

● TEIL 1 · DIE VIER STUFEN DER KI-REIFE



HIER STECKT DIE MEHRHEIT · 95 % OHNE WIRKUNG (MIT NANDA 2025)

Der Unterschied ist nicht „**mehr KI**“, sondern eine neu gebaute Struktur. Wer auf Stufe 1 stehen bleibt, bleibt eine Chatbot-Firma.

● TEIL 2 · FALLSTRICKE AUS DER PRAXIS

95%

aller KI-Piloten liefern
keinen messbaren
Beitrag zur Gewinn-
und Verlustrechnung.
Nicht die Technik
versagt, die Struktur
fehlt.

93 %

Fehlerquote im Live-Betrieb

Die KI-Rezeptionistin, die nie getestet wurde.

Direkt in den Realbetrieb geschaltet. Keine saubere Prozessabbildung, kein geschützter Testlauf, kein definiertes Erfolgsmaß.

Das Ergebnis war nicht die Schuld der Technik, sondern der fehlenden Struktur davor.

☐ ankerkern

● DIE FÜNF HÄUFIGSTEN DENKFEHLER

- | | | |
|----|--|--|
| 01 | Tool zuerst,
Problem
später | Das Werkzeug ist gekauft, bevor der teure Engpass benannt ist. |
| 02 | Insellösung | KI läuft neben den Prozessen statt in ihnen. |
| 03 | Big Bang statt
Testbetrieb | Direkt in den Realbetrieb, ohne geschützten Parallellauf. |
| 04 | Wissen bleibt
im Kopf | Nie strukturiert abgebildet. Die KI hat keine Grundlage. |
| 05 | Kein
Erfolgsmaß | Niemand misst die Wirkung. Der Pilot versendet ohne Beweis. |

3,5 Mio

Mittelständler in Deutschland. Der gesamte Markt.

IFM BONN · MITTELSTANDSDEFINITION 2025

83 %

haben KI „auf dem Tisch“. 36 % nutzen, 47 % planen.

BITKOM · KI-STUDIE 2025 · AB 20 MA

7 %

haben KI in einem echten Geschäftsprozess. Beim Rest: punktuelle Tools.

BITKOM 2025

5 %

der KI-Projekte erreichen messbare Wirkung. 95 % scheitern im Realbetrieb.

MIT NANDA · STATE OF AI IN BUSINESS 2025

Zwischen „auf dem Tisch“ und „wirkt im Geschäft“ klappt die Lücke. **Genau dort setzen wir an.**

Es fehlt an zwei Dingen.



53 %

fehlt das **technische
Know-how.**



51 %

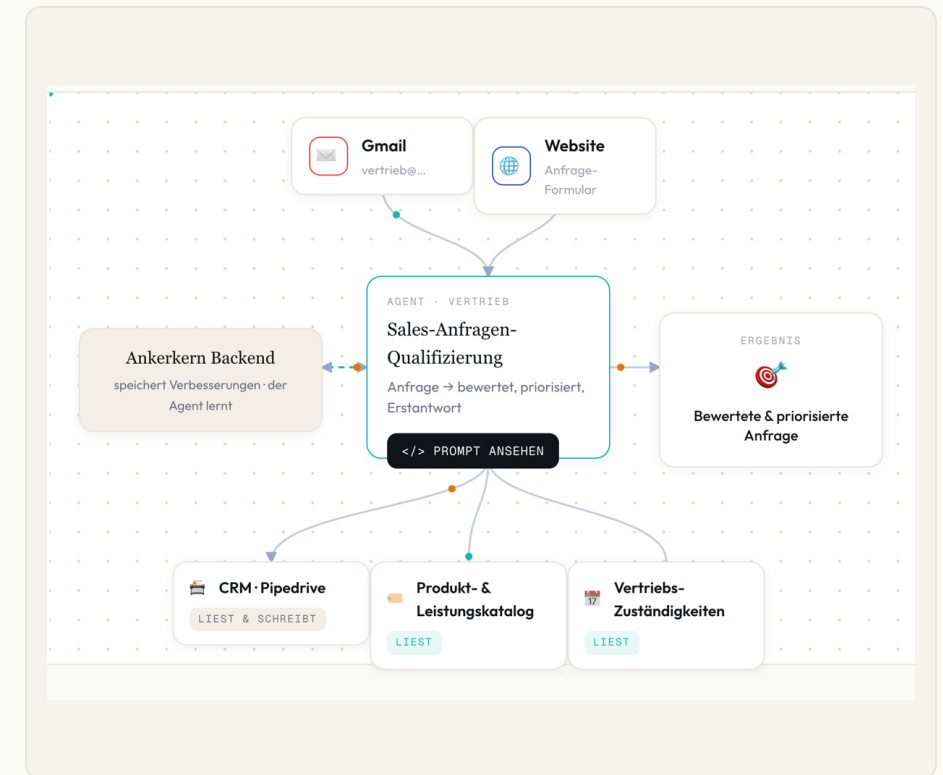
finden **kein passendes
Personal.**

Spiegeln. Lernen. Übergeben.



SPIEGELN →

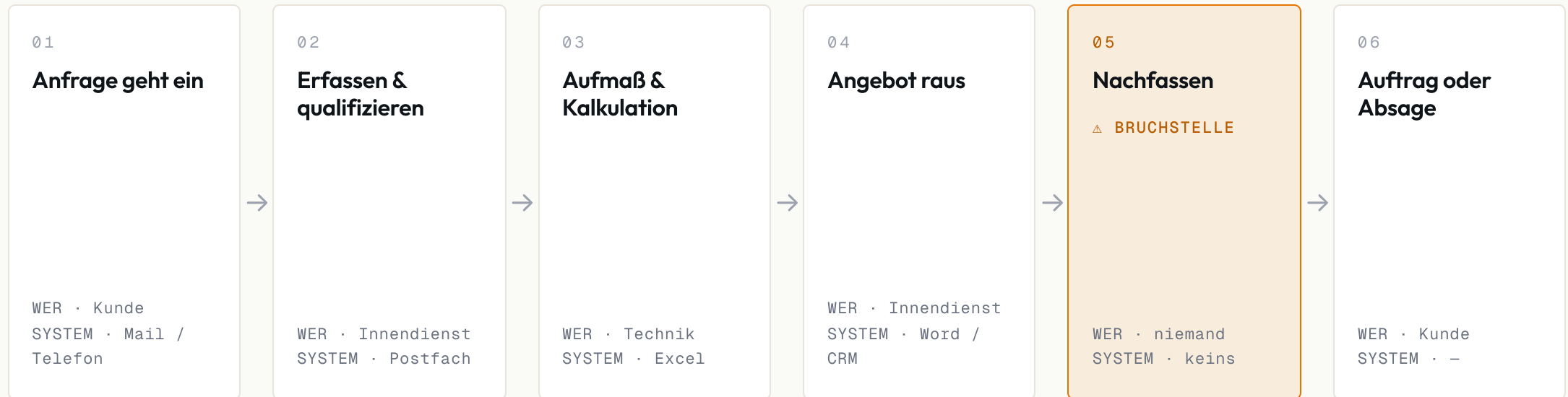
← ÜBERGEBEN



Realbetrieb bleibt unangetastet. Parallelbetrieb lernt mit. **Übergeben wird, was wirkt.**

■ ankerkern

● TEIL 4 · IHR ANGEBOTSPROZESS



Das Angebot ist raus, dann fasst niemand systematisch nach. **Genau hier versendet das Geld.**

 ankerkern

 zwilling-demo.ankerkern.de

Demo

● LIVE · DER NACHFASS-AGENT ALS BEWEIS

Ein Agent fasst jedes Angebot nach.

100 %

der Angebote werden nachgefasst,
heute oft niemand zuständig.

3 Stufen

automatisch, z. B. nach 3, 7 und 14
Tagen, ganz ohne Erinnerung.

+5 %

mehr gewonnene Angebote durch
konsequentes Nachfassen.

~15

zusätzliche Aufträge pro Jahr bei 300
Angeboten.

1

Ein klares Bild, warum KI-Projekte scheitern

...und wie sich das vermeiden lässt.

2

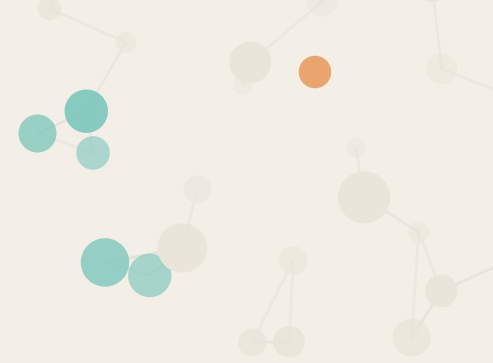
Mehr Prozessverständnis

Konkret aus der Praxis, für die Praxis.

3

Eine Checkliste

Die entscheidenden Fragen vor Ihrem nächsten KI-Projekt, liegt für Sie bereit.



Reden wir über **einen** Prozess in Ihrem Betrieb.

Felix Behrenbeck · Co-Founder ankerkern

felix.behrenbeck@ankerkern.de

ankerkern.de

